Inhalt

Einleitung 7

I. Der Freigeist – Libertäre Weltsicht 11

Das Libertäre Manifest 11

Das Founders-Fund-Manifest 17

Das intellektuelle Rückgrat 20

II. Erfolgsfaktor *konträres Denken* 28

Die Million-Dollar-Frage – Die Frage aller Fragen 28

Optimismus & konträres Denken – Chancen nutzen, die andere nicht sehen 31

Die zehn Start-up-Gebote des Peter Thiel – Erfolgreiche Start-ups beruhen auf Geheimnissen 35

III. Stanford University 40

Der Weg nach Stanford 40

Ausbildung an der Stanford University und Stanford Law School 47

IV. Risiko als Chance – *Wettbewerb ist für Verlierer* 57

Gastspiel in New York – Der ultimative Wettbewerb 57

Next big thing – Internet 60

PayPal wird geboren 63

PayPal-Mafia – Weltklasse-Teambuilding 78

V. Der Autor 84

›*Zero to One*‹ – Der Lehrer 84

›*The Diversity Myth*‹ – Der Anwalt 89

Bibliografische Informationen
http://d-nb.info/1131099346

digitalisiert durch DEUTSCHE NATIONAL BIBLIOTHEK

VI. Der Unternehmer 98
Co-Gründer und erster CEO von PayPal 98
Co-Gründer und Chairman von Palantir 125
Erster externer Investor und Aufsichtsrat von *Facebook* ... 147

VII. Der Investor 170
Investmentstil 170
Investmentgrundsätze 180
Monopole versus Wettbewerb 186
Investments 194
Investmentgesellschaften 240

VIII. Der Politikberater 252
Der Libertär und Trump-Finanzier 252
Rede auf dem Republican National Convention 260
Rede vor dem National Press Club 263
Trumps Technologieberater 266
Thiels Regierungsteam 268
Thiels Programmatik 270
Die unheimliche (Verführungs-)Macht des Digitalen ... 277

IX. Der Philanthrop 283
Thiel Foundation 283
Thiel Fellowship 287
Breakout Labs 290

Ausblick: Aufbruch zu neuen Ufern 292

Danksagung 300

Über den Autor 301

Endnoten 302